**COMO EMPEZAR DESDE 0 ECOMERCE.**

1. ¿Producto, que voy a vender?

Buscar en biblioteca de anuncios en meta. La clave es buscar marcas de afuera que estén vendiendo mucho, mas de 200 300 anuncios activos por día.

Buscar. (dolores, categorías, problema) buscar una marca. Si la marca tiene muchos anuncios es porque vende mucho.

1. ¿Proveedor, a quien le compramos?

¿El producto que compramos lo venden las marcas? ¿Esta validado?

1. ¿Análisis de competencias, con quien competimos?